

ИНВЕСТИЦИИ В ЭФФЕКТИВНОСТЬ

В экономике Марьяновского района ЗАО «Знамя» занимает одно из ключевых мест. Предприятие обрабатывает более девяти тысяч гектаров пашни, содержит 1380 дойных коров, а общее поголовье крупного рогатого скота здесь составляет свыше четырех тысяч голов. Хозяйство многоотраслевое, занимается производством зерна, масличных культур, кормов, но все-таки основную часть выручки дает продукция животноводства и, в первую очередь, молоко.

Понятно, что на дворе кризис, что сегодня тяжело приходится всем, тем не менее, предприятие сохраняет устойчивое положение. И, в первую очередь, это результат грамотных инвестиций в повышение эффективности производства. «В какой-то мере нам повезло, — говорит заместитель генерального директора акционерного общества Дмитрий Василик, — основные вложения мы успели сделать до кризиса. Приобрели новую технику, оборудование, ввели в строй мегаферму, оснащенную на уровне самых высоких современных требований. Конечно, в ситуации резкого обрушения рубля и пересыхания источников финансирования окно возможностей значительно сузилось, но хозяйство уже вышло на новый этап развития».

Везет, как известно, тому, кто сам везет: условия для всех одинаковы, но кто-то успевает, а кто-то нет. Время — тоже категория вполне экономическая. За счет модернизации и автоматизации процессов производительность труда на ферме выросла в три раза, кропотливая селекционная работа, улучшение кормовой базы и условий содержания животных обеспечили ежегодное увеличение надоев молока, постоянно повышается качество продукции.

Собственно, кризис для любой компании — это и есть экзамен, оценивающий эффективность его экономической модели, которая выстраивается не один год. Причем совершенно очевидно, что в ситуации экономической нестабильности, когда растут цены на корма, семена, энергоносители, удобрения и так далее, вопрос издержек реально становится ключевым фактором сохранения конкурентоспособности предприятия. И мелочей в этом деле нет.

В нынешнем году вновь выросло количество договоров ЗАО «Газпром межрегионгаз Омск», заключенных с предприятиями малого и среднего бизнеса. В условиях непростой экономической ситуации предприниматели активно ищут способы снижения издержек

Скажем, в середине «нулевых» было газифицировано село Орловка, где базируется ЗАО «Знамя». Хозяйство тут же воспользовалось открывшейся возможностью и перевело на газ свои подразделения, что обошлось, естественно, не дешево. Но ведь это же были не просто расходы, а инвестиции в энергоэффективность. По оценке Дмитрия Василика, сделанные тогда вложения давно себя окупили. Затраты на энергоресурсы значительно снизились, что, в конечном счете, отразилось на себестоимости продукции. И продолжает отражаться сегодня.

Последние годы, например, выдались весьма неблагоприятными с точки зрения погодных условий — из-за осенних дождей повышается влажность зерна. Для доведения его до нужных параметров применяются мощные зерносушилки, требующие больших энергозатрат. Использование природного газа позволяет их существенно уменьшить.

На голубое топливо переведены не только производственные, но и все вспомогательные и административные подразделения. А это, помимо всего прочего, и улучшение экологии, условий труда. Во всех помещениях поддерживается комфортный тепловой режим. Причем современное оборудование котельной позволяет предприятию эффективно

управлять собственными издержками. Датчики фиксируют температуру воздуха, и в соответствии с нею регулируется подача тепла в здания, а значит, и расход энергоресурсов. Все процессы контролирует автоматика. Она не только обеспечивает безопасность эксплуатации системы газоснабжения, но и в режиме он-лайн передает данные в диспетчерскую поставщика голубого топлива, где ведется непрерывный мониторинг поставок и потребления, что дает возможность контролировать состояние объектов и оперативно реагировать на любые отклонения от плановых режимов.

Стоит отметить, что внедрением единой автоматизированной системы коммерческого учета ЗАО «Газпром межрегионгаз Омск» занимается с 2007 года. В первую очередь узлы учета газа, оснащенные телеметрией, были установлены на 132 крупных омских предприятиях, а на сегодняшний день через автоматизированную систему проходит уже более 80% реализуемого компанией газа. В том числе, это касается и потребителей, представляющих малый и средний бизнес.

— С точки зрения поставок топлива, сегмент МСБ для нас очень интересен, — говорит генеральный директор ЗАО «Газпром межрегионгаз Омск» Виктор Варжин. — Речь идет о весьма емком и перспективном рынке сбыта, который развивается опережающими темпами. Постоянно увеличивается количество договоров, заключенных с предпринимателями, растут и объемы реализации.

Прошедшая очередная договорная кампания только подтвердила эту тенденцию. На 2016 год мы заключили прямые договоры с 1300 производственными потребителями, и более 90% из них — предприятия малого и среднего бизнеса. Причем количество таких потребителей увеличилось на 6%. Несмотря на кризис. Хотя точнее, наверное, будет сказать, что именно кризис и подталкивает предпринимателей к переходу на газ, поскольку это прямой путь к сокращению издержек. Если говорить о географии, то больше всего новых партнеров к нам пришло из Омска, Омского и Калачинского районов.

Есть и еще один немаловажный фактор, который увеличивает для поставщика привлекательность сегмента МСБ: его представители относятся к числу самых надежных и аккуратных с точки зрения платежной дисциплины потребителей. Особенно если учесть, что проблема неплатежей в последнее время приобрела чрезвычайно острый характер.

Наиболее тяжелая ситуация сложилась в жилищно-коммунальной сфере. По данным на первое марта 2016 года общая задолженность теплоснабжающих организаций (ТСО) региона составила 424 миллиона рублей. Это на 60,6% больше, чем годом ранее и на 172% больше, чем в 2014 году. И никакими кризисными явлениями объяснить столь впечатляющий рост нельзя. Потому что в первую очередь долги растут в тех районах, где они копились и до кризиса.

В конце марта в правительстве области состоялось совещание, на котором в очередной раз рассматривалась проблема неплатежей и преднамеренного банкротства ТСО. Ключевой темой на нем стала необходимость развития тесного взаимодействия регионального поставщика газа, органов власти и силовых структур региона. По мнению Виктора Варжина, без такого взаимодействия найти выход из сложившейся ситуации попросту невозможно. Между тем, ее заложниками могут стать и потребители, добросовестно выполняющие свои договорные обязательства.



Виктор Варжин
генеральный директор
ЗАО «Газпром межрегионгаз Омск»:
Более 90% наших производственных
потребителей – это предприятия малого
и среднего бизнеса

На совещании был намечен ряд оперативных шагов для снижения остроты проблемы, однако суть заключается в том, что чрезвычайные меры обычно дают лишь кратковременный эффект, а для радикального изменения ситуация требуется системная работа по наведению порядка в жилищно-коммунальном хозяйстве.

Так или иначе, ресурсоснабжающая организация не может поставлять газ бесплатно, и совершенно очевидно, что борьба с неплатежами будет ужесточаться. На всех уровнях. ЗАО «Газпром межрегионгаз Омск» только в прошлом году направило в арбитражный суд 121 исковое заявление о взыскании задолженности на общую сумму 839 миллионов рублей. В результате исполнения судебных решений, в том числе по искам 2014 года, взыскано 659 миллионов.

Меняется и федеральное законодательство. С 1 января 2016 года вступил в силу нормативный акт, усиливающий ответственность за несвоевременную оплату энергоресурсов. В частности, вводится новый порядок начисления штрафных санкций за просрочку оплаты природного газа и услуг по его транспортировке. Теперь штрафы будут начисляться в зависимости от того, насколько потребители затягивают платежи по выставленным счетам. Пени будут высчитываться по принципу «чем дольше, тем дороже».

Цель, которую преследует законодатель, в общем-то, понятна: сделать так, чтобы невыгодно было не платить за экономически выгодный ресурс. Ведь если не решить долговую проблему, задача увеличения поставок природного газа на российский рынок, которая, к слову, для нашего региона более чем актуальна, попросту теряет смысл.

БЖ