

ХВАТИТ ЛИ НАМ ГАЗА?

Обострилась проблема неплатежей среди организаций ЖКК Омской области

Сергей ДМИТРИЕВ

Весь прошедший отопительный сезон, по словам генерального директора ЗАО «Омскрегионгаз» Виктора НАЗАРОВА, никаких сбоев в поставках природного газа не возникло, регион был обеспечен голубым топливом в необходимом потребителям объеме. Всего за отопительный период 2009-2010 гг. (октябрь-май) общий объем реализации газа потребителям нашего региона составил более 2 млрд куб. м. А за первые пять месяцев этого года Омскрегионгаз уже поставил потребителям около 1,3 млрд куб. метров, что на 5% больше, чем за тот же период 2009 года.

Не совсем вовремя, по словам Виктора НАЗАРОВА, рассчитывается население, но общий размер задолженности остался на уровне прошлого года. Незначительное увеличение суммы долга связано с ростом количества потребителей (более чем на 8 тысяч) и с плановым увеличением с 01.01.10 цены на природный газ.

Завершившийся отопительный сезон выявил обострившуюся проблему неплатежей среди организаций коммунального комплекса Омской области. По состоянию на 01.06.10 сумма их долга превышала 95 млн рублей, в 2,5 раза больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Если в предыдущие годы беспокойство вызывала несвоевременность расчетов, то в этом отопительном сезоне некоторые коммунальные хозяйства вообще перестали платить за газ. Посудите сами, размер задолженности МУП «Таврическое КЭУ» по сравнению с 2009 г. увеличился в 16 раз, у МУП «Тепловая компания» Омского района – в 6 раз! Объяснение, как правило, у всех одно: нет денег, т.к. не рассчитывается население.



Виктор НАЗАРОВ, генеральный директор ЗАО «Омскрегионгаз»

- На наш взгляд, - считает Виктор НАЗАРОВ, - соблюдение платежной дисциплины при расчетах за газ, исполнение договорных обязательств предприятий ЖКК напрямую зависит от позиции и стратегии управления руководителей как самого предприятия, так и муниципального образования.

Кроме того, немало районов, своевременно рассчитывающихся за природный газ: Полтавский, Шербакульский, Саргатский, Оконешниковский, Крутинский. Не думаю, что финансовые возможности у населения там выше, просто главы районных сумели обеспечить жесткий контроль работы жилищно-коммунальной сферы.

На примере Калачинского района, который на протяжении нескольких лет стабильно

занимал лидирующее место среди крупных должников, можно сделать определенные выводы: обеспечение со стороны руководства района надлежащего контроля расчетов предприятий ЖКК с поставщиком газа, а также соблюдение финансовой дисциплины в деятельности управляющих компаний, осуществляющих сбор денежных средств за коммунальные услуги с населения, позволило крупнейшему коммунальному хозяйству в Калачинске всего за 2 месяца рассчитаться с ЗАО «Омскрегионгаз» за поставки газа с начала отопительного сезона.

Непростая ситуация с расчетами за энергоресурсы складывается и в соседних областях, но она по-разному преодолевается региональными и местными властями. Так, прокуратурой Самарской области инициирована проверка деятельности организаций, осуществляющих управление многоквартирными домами, в части перечисления денежных средств, собираемых с жителей за коммунальные ресурсы, в ресурсоснабжающую организацию.

Напомним, что ежегодно к началу нового отопительного сезона в Москве проходит согласование расчетных объемов поставки газа населению, потребителям, финансируемым за счет средств региональных и местных бюджетов, и организациям коммунального комплекса Омской области.

Основным условием успешного согласования объемов поставки стратегически значимого энергоресурса указанным категориям потребителей является факт 100-процентной оплаты потребленного природного газа по итогам 2009-2010 гг.

Несправедливо, если по вине некоторых руководителей предприятий коммунального комплекса, не рассчитавшихся за потребленный природный газ, выделяемые для Омской области на 2011 г. объемы будут сокращены.

Справка «КВ»



С 1996 года ЗАО «Омскрегионгаз» (входит в группу компаний ООО «Межрегионгаз» - 100%-е дочернее предприятие ОАО «Газпром») – основной поставщик природного газа в Омский регион, на долю предприятия приходится около 88% газового рынка.

Более четырехсот тысяч жителей города Омска и 23 районов Омской области обслуживают специалисты ЗАО «Омскрегионгаз». Ежегодно количество абонентов увеличивается на 7-9 тысяч. В 2009 году объемы реализации газа населению составили порядка 190 млн куб. м., за 5 месяцев 2010 года жителям региона поставлено около 120 млн куб. м. газа, в 2011 году запланировано реализовать уже более 210 млн куб. м.

- Омскрегионгаз полностью выполняет свои обязательства по бесперебойному снабжению природным газом омских потребителей. Строго по графику реализуется и Программа Газпрома по газификации регионов РФ, - подчеркнул Виктор НАЗАРОВ.

Так, на предусмотренные инвестиционной программой 80 млн рублей в 2010 году ведется строительство межпоселкового газопровода протяженностью более 21 км от р.п. Черлак до села Большой Атмас Черлакского района Омской области, в котором намечено перевести на газ поселковую котельную для теплоснабжения 5 социальных объектов. На сегодняшний день подрядчиком уже построено и уложено 17,5 км межпоселкового газопровода. Срок окончания работ по подготовке потребителя к приему газа определен на III квартал 2010 года ●

На правах рекламы

«Газпром нефть» предложила бизнесу экономить

и получать скидку 5% при покупке любого количества топлива

Сергей ДЕМИН

Не секрет, что для любой компании расходы на топливо являются одной из затратных статей бюджета. Чем больше автомобилей – тем эти затраты выше. Однако партнерам «Газпромнефть-Омск» в этом отношении живется легче и спокойнее. Сбытовое предприятие «Газпромнефть» предложило омским компаниям корпоративную систему безналичных расчетов за приобретенные нефтепродукты с помощью топливных карт. Как отмечают сами покупатели, эта услуга является одним из самых удачных сервисных решений предприятия.

Безналичная форма расчета за топливо имеет ряд преимуществ. Во-первых, скидка 5% за любой объем приобретенных нефтепродуктов. Топливную карту можно использовать при заправке транспорта на всех 92 АЗС «Газпромнефть-Омск», расположенных в Омской области. Во-вторых, скидка предоставляется и в других регионах, где есть заправки компании «Газпром нефть». А это 20 субъектов нашей страны и около 1100 АЗС. Но в других субъектах нашей страны размер дисконта будет зависеть уже от объема приобретенного топлива. В-третьих, что очень важно для бухгалтерии любого предприятия, по итогам месяца «Газпромнефть-Омск» предоставляет подробный отчет о заправках транспорта компании. Он составляется в виде протокола



заправок с указанием даты, времени, номера АЗС, вида топлива, цены и количества топлива, полученного по карте, и счета-фактуры на общую сумму заправок за весь месяц с выделением ставки НДС. Все это не только поможет снизить потребление ГСМ за счет пристального учета, уменьшить налогооблагаемую базу, но и упростить документооборот, связанный с обеспечением компании нефтепродуктами. Будет удобнее и сотрудникам организации, которым не придется составлять бумажные отчеты за потраченные на топливо деньги. Отметим, что за вышеназванные сервисные услуги платить не нужно.

Еще одно преимущество использования топливных карт – достоверная информация о заправках транспорта

в режиме on-line. По номеру карты в «личном кабинете» (на сайте компании «Газпром нефть») можно узнать, где и сколько топлива в данный момент водитель заправляет в свой автомобиль, а также состояние счета.

Своим корпоративным клиентам «Газпром нефть» предоставляет два формата использования топливных карт. По «лимитной» схеме карта программируется в режиме дневного или месячного ограничения объема отпуска на определенные виды топлива. Больше определенного лимита водитель заправить не сможет. «Денежная» схема предполагает заправку любым видом топлива на ту сумму, которая запрограммирована на топливной карте. Обслуживание карт происходит на безвозмездной основе.

Для оптовых покупателей нефтепродуктов уже на протяжении многих лет предлагается ряд дополнительных сервисных услуг – транзит и хранение нефтепродуктов.

В первом случае доставка топлива осуществляется напрямую с завода-изготовителя – Омского нефтеперерабатывающего завода. Если у организации нет специализированного транспорта, можно воспользоваться фирменными бензовозами «Газпромнефть-Омск». Каждая цистерна предназначена для перевозки только какого-то одного вида ГСМ и обязательно пломбируется после налива. Поэтому во время транспортировки качество и количество топлива будет полностью сохранено. При этом каждая партия нефтепродуктов снабжена обязательным паспортом качества.

Еще одна интересная услуга – хранение нефтепродуктов. Оптовые покупатели имеют возможность хранить приобретенные нефтепродукты в отделениях и участках сбыта предприятия. Отпуск топлива производится по первому требованию владельца.

Эти дополнительные сервисные услуги, а также безналичный расчет с помощью топливных карт позволяют обеспечить индивидуальный подход к каждому клиенту и организовать стабильное снабжение нефтепродуктами, что на данный момент и происходит: предприятие обеспечивает топливом почти 5 тысяч омских компаний. И это число растет ●

МНЕНИЕ КЛИЕНТОВ

Евгений ВЕРЕЩАГИН,

руководитель Омского филиала компании «Вимм-Билль-Данн»:

- С компанией «Сибнефть», а затем «Газпромнефть-Омск» мы работаем с 2002 года. Нас устраивают два параметра. Во-первых, высокое качество топлива, которое всегда без нареканий. Во-вторых, широкая сеть заправок. Наши молоковозы собирают молоко и передвигаются по всей территории Омской области. И везде могут найти заправки «Газпромнефть». Это очень удобно.

Алексей СЕМЧЕНКО,

механик ООО «ПепсиКо Холдингс» в городе Омске (ТМ Pepsi-Cola):

- В работе с «Газпромнефть-Омск» нравится оперативность при оформлении всех документов. Импонирует и то, что использование топливных карт в режиме on-line позволяет отследить процесс заправки. Автопарк нашей компании состоит из 40 машин, которые всегда заправляются на АЗС «Газпромнефть».

Ольга ТОКАРЕВА,

бухгалтер по материалам ООО «РУСКОМ» (ТМ «Сибирские колбасы»):

- ООО «РУСКОМ» с начала своей деятельности активно сотрудничает с «Газпромнефть-Омск», которое зарекомендовало себя как профессиональный и надежный поставщик высококачественной продукции. Удобное расположение предприятия позволяет транспорту нашей компании заправляться в любой точке города и области. Парк «РУСКОМ» составляет около 50 машин различной грузоподъемности. Кроме того, на автозаправочных станциях «Газпромнефть» действует система оплаты по корпоративным топливным картам, что позволяет отследить количество и вид заправляемого топлива, а также какая машина, и на какой АЗС произвела заправку. Уверены, что в будущем мы сохраним связывающие нас стабильные отношения.