



Виктор НАЗАРОВ,
генеральный директор ЗАО «Омскрегионгаз»:

«Сегодня Омскрегионгаз снабжает газом более 400 тысяч жителей Омской области»

В начале мая подвела итоги прошедшего отопительного сезона и компания «Омскрегионгаз», которая является основным поставщиком природного газа в Омской области. В целом потребление газа этой зимой составило по региону 1 683 млн кубических метров. Это несколько меньше, чем в прошлую зиму, поскольку январь и февраль были в этом году необычайно теплыми. Об итогах зимы и о перспективных планах компании на этот год корреспондент «КВ» Николай ГОРНОВ побеседовал с генеральным директором ЗАО «Омскрегионгаз» Виктором НАЗАРОВЫМ.

- Виктор Иванович, каковы итоги прошедшего отопительного сезона в цифрах?

- Населению мы реализовали 111 млн кубометров природного газа. Промышленности и коммунально-бытовым предприятиям - 1 572 млн кубометров. За счет программы газификации по населению объем реализации вырос по сравнению с предыдущим отопительным сезоном на 10 млн кубометров, зато объем промышленного потребления сократился на 152 млн кубометров. В основном, конечно, за счет теплой зимы и ремонтов газового оборудования ТЭЦ-4.

- А как вы лично оцениваете такие результаты? Бизнес-то пострадал?

- С точки зрения бизнеса мы, конечно, понесли некоторые потери, поскольку не смогли реализовать весь заказанный объем. Соответственно, уменьшилась и прибыль нашего предприятия. С другой стороны, суровая зима, какую мы помним по прошлому году, несет с собой еще более неприятные последствия. Тогда нам приходилось существенно ограничивать всех промышленных потребителей, чтобы высвободить объемы для населения. Плюс к этому возникало и некоторое социальное напряжение. Так что пусть лучше зима будет теплее. Мы тоже живем в Омской области, и нас, как и всех, заботит стабильность в регионе.

- Какая у вас сейчас дебиторская задолженность?

- Общая по всем потребителям - порядка 100 млн рублей. Предприятия задолжали 80 млн рублей. В том числе 5 млн рублей долгов за жилищно-коммунальной сферой. Если по районам, то самые проблемные - Омский, Любинский, Калачинский, Таврический. Но есть и среди производственных пред-

приятий такие должники, с которых приходится взыскивать через суд. Это и ОАО «Электротехнический комплекс», и ФГУП «Омсктрансмаш».

- Но вы же поставляете промышленным потребителям газ на условиях предоплаты. Откуда тогда задолженность?

- Есть у нас добросовестные потребители, которые платят авансом, а есть и такие, кто постоянно задерживает платежи. Они объясняют это тем, что отапливают население своими котельными, а с населения получают оплату только раз в месяц и после 10 числа. Вот так и накапливается за два месяца по 80 миллионов дебиторской задолженности.

- То есть вся дебиторка у вас «живая»?

- Да, практически задолженность сроком не более двух-трех месяцев. По окончании отопительного периода мы эти суммы, как правило, полностью взыскиваем. Тем не менее 100 млн тоже нужно где-то найти, чтобы оплатить поставки газа. С Газпромом у нас очень жесткий график расчетов, работаем строго по предоплате.

- И где вы их находите? Берете кредиты?

- Если кредитоваться, то все затраты на обслуживание долга мы должны будем отнести на себестоимость газа. Выправляем ситуацию исключительно за счет предоплаты, которую вносят наши более добросовестные потребители, так нам удается поддерживать текущую ликвидность. Но есть у нас еще одна проблема - разбаланс, тот объем газа, который не предъявляется к оплате. Промышленные потребители, конечно, имеют узлы учета, а вот на отводах к населенным пунктам и микрорайонам, которые строились давно, никаких систем учета нет вообще. В результате с газораспределительных станций (ГРС) уходит одно количество газа, а потребители получают другое. Возможные потери нигде не учитываются, и весь разбаланс ложится на нас как на сбытовую компанию.

- И как эту проблему решить?

- Нужно устанавливать автоматизированные системы коммерческого учета газа на отводах перед населенными пунктами, жилыми массивами, многоквартирными домами. И мы реализуем такую федеральную программу с 2006 года. К 2010 году, когда она будет реализована, с помощью АСКУГ («Автоматизированные системы ком-

мерческого учета газа») можно будет учитывать до 90% всего газа, реализуемого в регионе. На сегодняшний день уже работают 6 кустовых автоматизированных узлов учета. Один в Омске - на улице Кирова, остальные в Омском районе - в Лузине, Морозовке, Богословке. 15 узлов уже смонтированы в Омском и Любинском районах и будут сданы в эксплуатацию во втором-третьем кварталах этого года. Ведутся проектные работы для установки еще 8 кустовых узлов в четырех районах области. Все они будут контролировать расход газа населением. Что же касается промышленных предприятий, то мы планируем установить телеметрию на уже существующих узлах учета газа, поставляемого нашим самым крупным потребителем - ОАО «Омская электрогенерирующая компания», ОАО «Техуглерод», ПО «Полет», ОМО им. Баранова и некоторым другим. Данные ежесуточно будут поступать в диспетчерскую, что позволит регулировать поставки газа в любой момент времени.

- Если я правильно понимаю, на этот год у вас в приоритете программа газификации. Как планируете освоить 70 млн рублей?

- Планируется построить межпоселковый газопровод протяженностью 40 километров от ГРС «Калачинская» до районного центра Оконешниково, который пройдет через село Лагушино. А еще газопровод протяженностью 12,5 километра до поселка Конезаводский через деревню Алексеевку в Марьяновском районе. Наша компания представляет в регионе инвестора и контролирует выполнение работ по строительству межпоселковых газопроводов и отвечает за синхронизацию плана-графика федеральной программы газификации в регионе. За строительство распределительных сетей и подготовку к приему газа потребителями отвечают администрации Калачинского и Марьяновского муниципальных образований. В целом по этому плану должны быть газифицированы около 700 домовладений в трех населенных пунктах, где проживают более трех тысяч человек, и построено 8 котельных. Срок ввода объектов в эксплуатацию - сентябрь 2008 года. Строительство планируется начать в ноябре этого года. Правда, пока все планы находятся еще на утверждении у инвестора, в ООО «Межрегионгаз».

- Думаю, что вам неоднократно приходилось разъяснять на всех уровнях, почему под газификацию попали именно эти на-

СПРАВКА «КВ»

ЗАО «Омскрегионгаз» (до 2004 года филиал ООО «Межрегионгаз» в Омской области) - основной поставщик природного газа в регионе. На долю компании приходится около 80% газового рынка. Поставляет природный газ для 448 предприятий, в том числе ОАО «Омская электрогенерирующая компания», ОАО «Техуглерод», ОАО «САН ИнБев», ПО «Полет», ПО «Иртыш», ОМО им. Баранова. Общий объем реализации в регионе за 2006 год - 2 300 млн куб. метров. В 2007 году планируется увеличение поставок еще на 50 млн куб. метров. Реализует в регионе федеральную программу ОАО «Газпром» по газификации регионов, инвестором которой выступает ООО «Межрегионгаз». В 2007-2008 гг. по этой программе на строительстве межпоселковых газопроводов в двух районах Омской области планируется освоить 70 млн рублей.

селенные пункты, а не другие...

- Естественно, специфику принимают не все. Объекты для газификации выбираются не только исходя из желаний людей или муниципальных властей. Мы оцениваем прежде всего технические возможности и учитываем возможности ГРС, которые тоже не должны быть перегружены. В общем, таких технических моментов очень много.

- Компания реализует газ населению напрямую только с 2005 года. Начинать пришлось с нуля. И как вы сегодня оцениваете проделанную работу?

- Начинали действительно с нуля. Пришлось и создавать собственную базу, и формировать новое подразделение - абонентную службу. Не скажу, что было легко, но мы справились. И количество абонентов с каждым годом увеличиваем. Только за 2006 год заключили порядка 10 тысяч новых договоров, так что сегодня Омскрегионгаз обслуживает уже 130 тысяч абонентов в городе Омске и в 21 районе Омской области. А это более 400 тысяч человек - пятая часть населения региона. К концу прошлого года мы вышли уже и на стопроцентную оплату потребляемого газа. Правда, за первые 4 месяца 2007-го долг за населением вырос до 20 млн рублей, но я уверен, что до конца лета мы справимся и с этой задолженностью. В 2006 году мы активно занимались претензионной работой. В суды было подано более 500 исковых заявлений, и все решения были вынесены в пользу компании.

- Приходилось слышать от промышленников, что у них есть проблемы с лимитами. Многие хотят, но не многие могут получить природный газ. У некоторых, как они утверждают, тормозятся инвестиционные проекты...

- Если говорить о потенциальных потребителях газа, то дефицит, по нашим оценкам, - 200 млн кубометров. Это порядка 10% от всего объема. Та-

кая же примерно ситуация была и в предыдущие годы. Но мы стараемся эту проблему решать. На начало мая мы заключили уже 448 договоров на поставку газа для промышленных и коммунально-бытовых потребителей в 2008 году. Это на 60 больше, чем год назад. В основном новые потребители - это малый и средний бизнес. Среди крупных предприятий - ОАО «Омский завод гражданской авиации». Проблемы с лимитами есть, отрицать не буду, но мы стараемся их решать за счет объемов газа независимых поставщиков, которые приобретаем по коммерческой цене.

- Если газ и дальше станет дорожать такими темпами, может, и спрос не будет опережать предложение?

- Не думаю, скорее, экономнее будут расходовать. На 2008 год правительство планирует увеличение стоимости газа. А вообще к 2011 году, как планируется, мы должны вплотную подойти к той цене, по которой газ реализуется в Европу. Если вычесть затраты на транспортировку, то получится, что к 2011 году у нас в регионе газ будет стоить в пределах 3 200 за тысячу кубометров. Сейчас мы реализуем его по цене 1 518 рублей. И тем не менее сегодня природный газ выгоднее остальных энергоносителей, поэтому спрос не снижается, а только растет ●

На правах рекламы

Тел. 65-66-22
Омск, пр. Королева, 1а

